



Octagona è un'eccellenza a livello nazionale tra le società che forniscono servizi di internazionalizzazione. Può contare su un'esperienza di 17 anni e grazie alle proprie sedi dirette in Italia, India, Vietnam, Brasile e Stati Uniti e ad una serie di partnership strategiche in tutto il mondo (Unione Europea, Nord Africa, Turchia, Emirati Arabi, Iran, Russia, ASEAN, Corea del Sud e Australia), è in grado di coprire l'intero mercato globale, aiutando le imprese a vendere sui mercati esteri.

Octagona è inoltre fornitore accreditato dal Ministero dello Sviluppo Economico e da diverse Regioni italiane per i servizi di international business.

### **I pilastri della nostra collaborazione**

- **Vision**: Essere l'eccellenza italiana nei servizi di internazionalizzazione e, di conseguenza, creare benessere per i propri clienti e per i territori in cui è presente.
- **Mission**: Trovare soluzioni, risolvere problemi, far crescere l'export dei propri clienti e favorire il successo dei prodotti italiani all'estero. Octagona allarga gli orizzonti dei propri clienti attraverso una presenza diretta nei mercati e, grazie a competenze manageriali evolute, guida la crescita internazionale delle aziende con azioni concrete e misurabili. Octagona cresce perchè fa crescere i propri clienti all'estero.
- **Valori**: Concretezza, Passione, Trasparenza, Innovazione, Etica. Sono questi i valori che guidano Octagona e che le permettono di raggiungere obiettivi ambiziosi: ciò avviene grazie alle persone che compongono il team Octagona che, ogni giorno, accompagnano i clienti nel loro percorso di crescita sui mercati esteri.

### **Numeri**

- Anni di esperienza: 17
- Paesi in cui opera Octagona: +20
- Sedi complessive: 11
- Partnership/Collaborazioni attive con controparti estere: +10
- Aziende supportate: +500
- Società costituite e gestite all'estero: +60
- Progetti istituzionali guidati: +25
- Giornate di formazione e workshop: +360

### **Che cosa offre**

Octagona aiuta ed accompagna le imprese e gli imprenditori italiani nello sviluppo globale dei loro prodotti e servizi. Grazie ad un metodo innovativo di International Business, Octagona è in grado di offrire un supporto operativo, commerciale e strategico, costruendo progetti su misura in base alle specifiche esigenze aziendali.

### **A chi si rivolge Octagona**

- Ad aziende che vogliono vendere sui mercati esteri e non sanno come fare;
- Ad aziende già presenti all'estero che vogliono rafforzare il loro business nei mercati in cui sono presenti e che vogliono accedere a nuovi mercati con progetti più strutturati.

### **Punti di forza**

- **Progetti Customized**: Octagona si pone al fianco delle aziende, lavorando in base alle specifiche esigenze e richieste, costruendo progetti e servizi su misura e offrendo un'assistenza mirata, efficace e concreta.
- **Localizzazione**: Octagona opera sui mercati esteri attraverso strutture presenti in loco e partnership strategiche. I presidi diretti e la conoscenza profonda dei mercati in cui è Octagona presente rappresentano due valori aggiunti di enorme importanza.
- **Methodology**: Grazie alle proprie competenze manageriali e metodologiche, Octagona è in grado di offrire un supporto strategico, specifico e strutturato volto ad ottenere risultati concreti e misurabili.
- **Team Experience**: Il team multiculturale e multi-etnico di Octagona presente nelle sue diverse sedi lavora con un approccio flessibile, organizzato e focalizzato sul problem solving.
- **Business Approach**: Octagona è in grado di fornire la più ampia gamma di servizi innovativi di business nel contesto globale contemporaneo
- **Client Oriented**: Octagona affianca in maniera concreta, costante e puntuale i propri clienti, assicurando assistenza e supervisione continuativa in ogni fase, fino al raggiungimento dei risultati.

### **Mercati Europei in cui abbiamo sviluppato progetti**

Danimarca, Francia, Germania, Irlanda, Italia, Norvegia, Polonia, Portogallo, Regno Unito, Rep. Ceca, Russia, Slovacchia, Spagna, Svezia e Turchia.

### **Mercati Extra-Europei in cui abbiamo sviluppato progetti**

- **Nord America**: Stati Uniti.
- **Sud America**: Brasile e Argentina.
- **Mena Region**: Algeria, Egitto, Marocco e Tunisia (Africa); Arabia Saudita, Emirati Arabi, Iran (Asia).
- **Asia**: area SAARC (Bangladesh, India e Sri Lanka), area ASEAN (Indonesia, Malesia, Singapore, Thailandia e Vietnam), Corea del Sud.
- **Oceania**: Australia.

### **I vantaggi**

Octagona offre uno sconto del 10% su alcuni servizi selezionati ed uno sconto del 7% su tutti i servizi a listino.

### **Esclusiva Confindustria Servizi**

Oltre ad i vantaggi economici sui propri servizi, Octagona, attraverso il servizio "Once-over internazionalizzazione", offre una pre-consulenza gratuita telefonica per tutte le aziende associate al Sistema Confindustria.

## Listino Prezzi

<b>Categoria</b>	<b>Tipologia di servizio</b>	<b>Prezzo</b>	<b>Prezzo Scontato</b>
<b>Servizi di accesso al mercato</b>	<u>Assessment Internazionalizzazione</u> <i>Approfondita valutazione aziendale, per comprendere l'organizzazione e suggerire al cliente gli step più adatti per l'internazionalizzazione</i>	1.050 €	960 €
	<u>Radar dell'Internazionalizzazione</u> <i>Consente di identificare e scegliere il mercato più adatto in cui avviare attività export</i>	3.800 €	3.500 €
	<u>Temporary Export Manager (annuale)</u> <i>Trova i clienti, gestisce le relazioni e segue le fasi di follow-up, per far vendere l'azienda all'estero</i>	28.800 €	26.700 €
	<u>Piano Export</u> <i>Consiste nella redazione di un documento dettagliato in cui si elencano, si spiegano e si analizzano i punti chiave del progetto export e le relative modalità di esecuzione</i>	4.300 €	3.900 €
	<u>Focus: Ricerca di mercato</u> <i>Aiuta a comprendere caratteristiche, trend e sviluppi del settore di riferimento dell'azienda, analizzando le opportunità di business</i>	A richiesta, in base al Paese	A richiesta, in base al Paese
	<u>Partner: Ricerca controparti</u> <i>Serve ad identificare e selezionare controparti locali in un determinato settore, in grado di soddisfare le esigenze aziendali e con cui sviluppare una collaborazione commerciale</i>	A richiesta, in base al Paese	A richiesta, in base al Paese
	<u>Fieldscouting: incontri in loco</u> <i>Fornisce una conoscenza diretta del mercato e dei potenziali partner, attraverso un'azione di accompagnamento nel mercato con risorse esperte</i>	A richiesta, in base al Paese	A richiesta, in base al Paese
	<u>Planning: Studi di fattibilità</u> <i>Prevede la realizzazione di strumenti di pianificazione (economici, finanziari e di marketing) per valutare la fattibilità del progetto sia di tipo commerciale che industriale.</i>	15.500 €	14.415 €
<b>Servizi societari</b>	<u>Corporate Constitution</u> <i>Supporto societario necessario ai fini della costituzione di una società di diritto locale nel mercato di interesse, per potervi operare in maniera diretta</i>	A richiesta, in base al Paese	A richiesta, in base al Paese

<b>Servizi di advisory</b>	<u>Advisory</u> <i>Supporto esperto per lo svolgimento di attività di internazionalizzazione complesse quali: Riorganizzazione strategica, Due Diligence commerciali e organizzative, attivazione di presidi industriali esteri, negoziazione di Joint Venture, Fusioni e Acquisizioni, ecc.</i>	Senior: 1.100 € / giorno  Junior: 900 € / giorno	Senior: 1.023 € / giorno  Junior: 837 € / giorno
----------------------------	---	--	--

## I contatti

Alessandro Fichera  
Managing Director  
Tel: 059/9770184  
Cell: 328/2123458  
email: [a.fichera@octagona.com](mailto:a.fichera@octagona.com)

Erica Lugli  
Tel: 059/9770184  
email: [e.lugli@octagona.com](mailto:e.lugli@octagona.com)

[www.octagona.com](http://www.octagona.com)